



RUTA ACADÉMICA

TÉCNICO LABORAL AUXILIAR EN VENTAS

SEDE YOPAL

Aprenderás a desarrollar habilidades esenciales para el proceso de venta de servicios. Pondrás en práctica diversas funciones dentro del área de comercial, fortaleciendo tu capacidad para generar relaciones efectivas, acompañar procesos de postventa, asegurando la satisfacción y fidelización de los clientes.

Modalidad distancia

Teoría: Clases sincrónicas (Virtual)

Práctica: En campus (Sede Yopal)

Ciclo I	FUNDAMENTOS DE MERCADEO (DTY)	ESTRATEGIAS CREATIVAS DE MERCADEO (DTY)	LÓGICA MATEMÁTICA (DTY)	MANEJO HERRAMIENTAS TIC (DT)	IDENTIDAD LASALLISTA (DT)
Ciclo II	ESTRATEGIAS DE MERCADEO (DTY)	COMUNICACIÓN DIGITAL (DTY)	GESTIÓN DOCUMENTAL (DTY)	B-LEARNING Y APRENDIZAJE AUTÓNOMO (DT)	
Ciclo I	CLIENTES I (DTY)	MEDIOS PUBLICITARIOS (DTY)	HERRAMIENTAS FINANCIERAS APLICADAS (DTY)	HABILIDADES BÁSICAS I (DT)	PROFUNDIZACIÓN TÉCNICA Y PROFESIONAL (AV)(DT)
Ciclo II	CLIENTES II (DTY)	MARKETING DE CONTENIDOS (DTY)	ANÁLISIS Y VISUALIZACIÓN DE DATOS POWER BI (DTY)	HABILIDADES BÁSICAS II (DT)	
Ciclo I	VENTAS (DTY)	MERCADO EN REDES SOCIALES (DTY)	INGLÉS I (DT)	SEGURIDAD Y SALUD EN EL TRABAJO Y GESTIÓN AMBIENTAL (DT)	
Ciclo II	TÉCNICAS DE VENTAS Y NEGOCIACIÓN (DTY)	POSICIONAMIENTO WEB Y ANALITICA DIGITAL (DTY)	INGLÉS II (DT)	EMPRENDIMIENTO EN EL CAMPO(DT)	ÉTICA PARA EL TRABAJO(DT)

TOTAL PROGRAMA

AD	TP	TI	CR	TOTAL
500	500	0	20.7	1000

AD. Horas de acompañamiento teórico directo

TP. Horas de trabajo práctico

TI. Horas de trabajo independiente - autónomo

CR. Créditos

RESOLUCIÓN
1436
de 2025

DURACIÓN
TRES SEMESTRES

CERTIFICADO A ENTREGAR
TÉCNICO LABORAL POR COMPETENCIAS
EN AUXILIAR DE **VENTAS**

VALOR PRIMER SEMESTRE
\$ 1.440.000

PBX: (601) 348 8000 opción 3
www.lasalle.edu.co/es/tecnicos-laborales



(+57) 321 770 1768



@teclabunisalle



UnisalleTecLab