

Emprendimiento

Horario

**Todos los martes de junio
de 8:00 a.m. a 10:00 a.m.**

Modalidad

Presencial

Inversión

\$400.000 COP



Descripción

Explora cómo tu experiencia y conocimientos pueden convertirse en la base para desarrollar tu propio proyecto. Este curso te brinda herramientas para identificar tus motivaciones, superar obstáculos y dar los primeros pasos hacia el emprendimiento personal con confianza y claridad. Disfruta de un acompañamiento cercano y un espacio para el intercambio de ideas de forma colaborativa que favorece la reflexión, la creatividad y la toma de decisiones.

Objetivos

- Identificar fortalezas y motivaciones personales para emprender.
- Desarrollar una idea de proyecto con propósito y viabilidad.
- Reconocer barreras comunes y estrategias para superarlas.
- Fortalecer habilidades de autogestión, liderazgo y toma de decisiones.
- Estimular la creatividad y la innovación en la etapa adulta.



Contenidos

Sesión 1

Descubriendo tu idea de negocio

Autoevaluación: Identificar fortalezas (oficios, profesiones previas, hobbies rentables).

Ideas de bajo riesgo: Servicios locales (asesorías, reparaciones, venta de comida artesanal), comercio electrónico sencillo (dropshipping o productos hechos en casa).

Validación de la idea: Cómo preguntar a familiares/vecinos si pagarían por el producto/servicio.

Ejercicio práctico: “Mi primer prototipo” (bosquejar un modelo básico del negocio en papel).

Sesión 3

Marketing sin redes sociales (o con muy pocas)

Boca a boca 2.0: Cómo pedir recomendaciones a clientes (y darles incentivos).

Ferias locales y redes de adultos mayores: Asociarse con centros comunitarios o iglesias.

Publicidad low-cost: Volantes, WhatsApp Business y anuncios en periódicos barriales.

Demo: Crear un mensaje persuasivo para WhatsApp en 3 pasos (“Hola [nombre], ¿sabías que...?”).

Sesión 2

Finanzas claras para emprendedores 50+

Presupuesto inicial: ¿Cuánto invertir? (Ejemplos: 500K para un negocio de repostería Vs 500K para un negocio de repostería para clases online).

Costos ocultos: Impuestos, permisos municipales y seguros básicos.

Flujo de caja para principiantes: Regla de oro: gastar menos de lo que entra.

Herramientas fáciles: Apps como Trello o planillas de Excel simples para controlar ventas.

Sesión 4

Resiliencia y Legalidad Básica

Mentalidad: Cómo manejar el “¿Y si fracaso?” (ejemplos de emprendedores que empezaron después de los 50).

Trámites esenciales: Registro mercantil, facturación simple y permisos sanitarios (si aplica).

Redes de apoyo: Cómo unirse a cámaras de comercio o grupos de emprendedores sénior.

Cierre: Plan de 30 días, (acciones concretas para lanzarse: ej. Hacer 10 encuestas a vecinos).